

中银香港（控股）有限公司
（「本公司」）
2019 年 5 月 16 日股东周年大会随后之股东提问环节

出席： 执行董事：
高迎欣先生（副董事长兼总裁）

高级管理人员：
王 琪女士 （副总裁）
袁 树先生 （副总裁）
钟向群先生 （营运总监）
王 兵先生 （副总裁）
隋 洋女士 （财务总监）
龚杨恩慈女士 （副总裁）
翁敬勋先生 （信贷风险总监）

公司秘书：
罗 楠先生

2019 年 5 月 16 日股东周年大会举行后，在董事会及各附属委员会主席的授权下，本公司（及其附属公司，统称「本集团」）副董事长兼总裁高迎欣先生连同管理层成员，出席股东提问环节，纪要如下：

1. 一位股东询问有关中银香港在虚拟银行方面的具体业务及优势。

钟向群总监向股东简要汇报中银香港及其合作伙伴一同开展虚拟银行业务方面的基本情况。指出虚拟银行是适应和因应互联网新时代的新需要，旨在以新渠道、新客户、新产品发展传统银行业务未能覆盖的范畴，能与传统银行业务互助互补。

除中银香港以外，虚拟银行 Livi 的股东还包括互联网公司京东数科，以及在本港乃至亚太地区均有良好零售网络的怡和集团，凭借各家股东在各自领域的优势组成生态合作，深信未来 Livi 在虚拟银行业务中会有独特的优势，带来新的发展机遇，目前准备阶段在多个方面取得良好的进展。

2. 一位股东提问有关中银香港在“一带一路”方面的发展及布局安排。

高迎欣总裁指出中国银行集团一直致力打造“一带一路”的金融大动脉，而中银香港是集团重要的海外旗舰，亦是其亚太银团中心。中银香港在当中主要发挥两方面作用，首先，中银香港分支机构已覆盖的九个东南亚国家是“一带一路”倡议中的重要领域，其次，中银香港也可作为集团“一带一路”重要项目的融资平台。同时，中银香港也提供其他基础金融服务，例如协助客户进行利率风险管控、了解当地文化、为其配对合适的合作伙伴等。高总裁补充指出“一带一路”为中银香港带来重要的业务来源，并成为中银香港在海外地区收入的主要来源。

3. 一位股东表示中银香港过去数年的贷款增长率一直较高，询问在中美贸易战依然激烈的情况下可否继续保持良好的增长率。

高迎欣总裁表示中美贸易战已为全球经济前景带来影响，中银香港的客户及业务亦难免受到一定的影响，但从整体客户及业务结构来看，相关影响仍限于一定范围内。2019年首季度，香港市场的贷款需求有所减弱，但中银香港自身的增长依然较好，优于市场平均水平。中银香港在国家大型战略项目及东南亚发展中有良好业务机遇，在本港的客户基础稳健，整体发展模式较均衡、形式较综合化，而业务范围亦相对较广，故相信今年可保持相对良好的贷款增长。

4. 就最近推出的开设内地银行户口服务，一位股东询问中银香港在大湾区的发展计划。

高迎欣总裁表示中国银行在粤港澳三地的综合优势处于领先地位，目标是在大湾区成为领先的银行。故中银香港在过去一段日子，致力以民生金融作为切入点，推动金融创新，特别是透过提供相关金融产品及服务，解决香港居民在大湾区的跨境金融需求的痛点。同时，对于中银香港获人民银行批准作试点银行，开设“开户易”服务感到荣幸，香港居民毋须亲访内地分行即可在港开设内地银行户口，户口可连接至内地各种支付工具，方便香港居民在内地购物、缴费，服务推出初期已获香港社会各界的广泛支持。下一步，中银香港将继续在跨境服务，如缴费、支付、融资、理财、保险等方面力臻互通，为香港及大湾区的居民及企业在生活、工作上的便利作出贡献，与此同时，中银香港亦可在大湾区规划中收获发展的空间及机会。

5. 一位股东表示中银理财品牌已建立多年，询问中银理财在大湾区的相关的金融服务及产品，以及此品牌是否能在环球或跨境转账方面发挥更大的作用。

龚杨恩慈副总裁表示中银理财的品牌已建立多年，在市场上已有一定认知度，目前在大湾区内有品牌互认的服务，中银理财客户在大湾区三地可享受统一的品牌待遇，亦有理财经理专人服务。客户可根据不同地区各自品牌的最低结余要求成为中银理财客户。目前，本行个人客户透过手机或网上渠道汇款至全球的中国银行 / 中银香港东南亚分子行同名账户均专享汇款手续费豁免，此安排有效提升客户在处理汇款时的便捷度。

6. 一位股东表示香港政府最近正在讨论修改《逃犯条例》，这会否产生一些客户存款离港需求，中银香港会否有什么对策。

高迎欣总裁回应目前未有接获客户在相关方面的需求。