

董事长报告书

本人欣然宣布，本集团2007年上半年的业绩创中期业绩的历史新高，主要业务线均取得良好的发展。上半年，本集团的提取贷款减值准备前之净经营收入达120.60亿港元，同比增长14.7%，主要源于净利息收入及净服务费及佣金收入的增长。提取贷款减值准备前之经营溢利增长14.5%，达到86.42亿港元。同时，本集团的股东应占溢利增长5.3%，达到74.66亿港元。每股盈利0.7062港元，同比上升5.3%。资产质量进一步提高，特定分类贷款及减值贷款比率降至0.41%，为历史新高。

鉴于本集团业绩理想、财务稳健，董事会已宣布派发中期股息，每股0.428港元，按年增长6.7%。

香港经济保持了增长的势头，为本集团扩展业务提供了良好的环境。上半年，本港股票市场持续繁荣，将本港股票市场的交易量推至历史新高水平。本港的商业投资及商品出口继续增长。随著就业市场的改善，私人消费进一步提升。通货膨胀的压力仍然温

和，但有迹象显示内部需求可能引致成本提高，进口通胀将引起关注。

我们也把握著实施RPC业务模型后已强化的业务平台、在香港推出人民币债券以及国内开放金融服务市场所带来的巨大机会。

本集团的战略重点是推动更高的增长并重点扩展高利润的业务、保持本集团在核心领域的领先地位、同时致力于提高自身并为新的业务机会及长期的增长作好准备。上半年，在落实战略目标方面，本集团取得了长足的进展。对此，本人非常满意。

期内，本集团的零售及企业银行业务无论在业务量还是在经营溢利方面均取得非常强劲的增长。本集团在本港市场显示了强劲的放款增长动力，并在本港的银团贷款市场、零售银行、按揭贷款及本港人民币银行业务方面均稳占市场领先的位置。人民币债券在香港推出发售，长远而言，正好为本集团作为在香港的安排行及人民币清算行提供了更多的业务发展机会。



根据本集团2006-2011年的战略计划，我们已积极在国内拓展业务以及建立更强大的业务基础。本人欣然宣布，我们已于今年6月获中国银行业监督管理委员会的批准，开始在内地筹建南洋商业银行有限公司子公司的工作。本集团已全速推进于内地注册的工作，包括基础建设及人员招聘等工作，以确保为迎接内地新的业务机会作好充分的准备。

我们将继续致力成为一家在香港本地具有坚实基础的顶尖金融服务集团，同时在中国内地市场争取出色表现，并将在地区取得战略立足。过去六个月，本集团在扩展核心业务及强化业务平台方面取得了长足的进展。

本集团视人力资源为本集团取得成功的基石。我们将继续增加人力资源方面的投入，以充分发挥员工的力量以及提升员工的专业性。展望未来，本集团将进一步扩展我们的产品平台，为客户提供优质的服务及产品。本集团相信今年下半年及未来数年本港及内地将会继续出现新的业务机会。本集团将更

好地为我们的股东及客户创造更高价值，并为我们的员工提供尽展所长的机会。

最后，本人欣然宣布，本集团的财务总监李永鸿先生及主管企业银行及金融机构、产品管理、全球市场及中国业务的副总裁高迎欣先生自2007年5月25日起，加入董事会出任执行董事。李先生及高先生于财务及银行业领域的专长，必能进一步优化董事会的运作。同时，本人谨代表董事会，向于2007年6月15日辞任非执行董事的华庆山先生表示感谢。此外，本人对于一如既往地支持我们的股东和作出睿智贡献的各位董事表示衷心的感谢，并向全体尽责、勤奋的员工致以谢意。



董事长

肖钢

香港，2007年8月23日