

董事长报告书

2011年首6个月，本集团继续采取积极的发展战略并取得了令人满意的成绩。我们的业绩坚实而均衡，在核心业务持续增长的同时，保持雄厚的财务实力及健全的风险管理。截至2011年6月底，本集团总资产增长10.2%至18,304亿港元。提取减值准备前之经营收入按年增长20.6%至151.26亿港元。提取减值准备前之经营溢利增长64.0%至131.33亿港元。本集团股东应占溢利按年增长66.8%至119.93亿港元或每股1.1343港元。净利润的增加主要是由核心业务的增长及雷曼迷你债券的相关回拨所带动。董事会宣布派发中期股息每股0.63港元，较去年同期每股0.40港元增长57.5%。

在今年上半年，香港贷款需求仍然非常强劲，但存款增长则持续落后，引起市场关注香港银行业信贷持续快速增长及其可能对银行流动性及风险管理所产生的压力。本集团一贯采取平衡增长策略，以持续发展为目的，2010年的业绩已引证了有关策略的成效。期内，我们延续该经营策略并保持适当的增长步伐。在抓紧增长机遇的同时，严格控制风险并积极做好资产负债管理。我们恪守稳健的信贷政策并注重客户的挑选，以确保具质素的增长。截至2011年6月底，我们维持发展势头，进一步扩大贷款规模，录得9.7%的增幅。此外，贷款资产的质量保持良好，特定分类或减值贷款比率从2010年年底的0.14%再微降至0.10%。基于存款市场竞争激

烈，为支持业务增长，我们积极吸收存款，包括推出创新产品和推动市场营销。客户存款增加7.5%。贷存比率为60.95%，而2010年年底则为59.69%。平均流动资金比率维持在36.38%的稳健水平。

2011年本集团的资本管理取得重要进展。我们已根据巴塞尔协议II的资本充足框架按基础内部评级法来量化信贷风险。截至2011年6月，本集团的资本充足率为17.62%，维持在稳固的水平。基础内部评级法的实施为本集团信贷业务及风险管理提供了重要的支持，而雄厚的资本基础让本集团在计划未来业务发展时更灵活，及抵御市场波动时更稳固。我们将持续以审慎积极的态度去管理本集团的资本及流动性，以应对外部环境的变化和更趋严谨的监管要求。

就业务发展而言，我们继续加强业务平台的建设并加深与客户的往来关系，以推动本集团长远可持续的增长。本集团强劲的客户基础及业务优势不断为我们带来新的商机。透过全球客户关系经理计划，我们与中国银行紧密合作，为核心企业客户提供整体解决方案。透过为财富管理客户提供差异化服务，我们扩大了高质素和跨境客户的基础。人民币离岸业务是使我们抓紧更多商机并深化客户关系的另一个重要领域。期内，我们人民币存款基础持续扩大，贸易结算和外汇交易亦录得理想的升幅。我

董事长报告书

们亦加强了人民币资金的使用，扩大了人民币产品的范围，提高盈利及服务能力。作为本港人民币业务的唯一清算行，我们会致力推动人民币离岸市场健康有序地发展，为人民币参加行提供高效完善的清算服务。我们于上半年推出人民币回购服务，提升香港人民币市场的流动性。同时，亦推出人民币托管账户方案，使参加行能有效管理其与清算行的业务。

此外，我很高兴有关雷曼兄弟迷你债券的最终处理方案付诸实现，投资者收回相关系列押品的款项，正式为该事件划上句号。我想藉此机会感谢我们的客户、股东和利益相关者在此过程中的理解和支持。我们珍惜多年来与客户所建立的长期关系，而往后我们将进一步深化与客户的紧密关系，并遵循为客户提供专业服务以满足其需求和期望为首要任务之一。

展望下半年，预计整体环境仍存在很多不明朗及令市场波动的因素。美国经济复苏缓慢、欧洲债务危机阴霾未散、日本灾后尚待重建，加上通胀压力升温，这等因素都可能令全球环境呈现弱势增长。近期，美国主权债务评级被下调，触发市场担心全球经济前景恶化，令全球金融市场出现动荡。展望未来，我们仍需保持警觉并有所准备。我们将继续专注于积极且审慎地管理资本、流动性及风险，以可

持续及平衡的方式延续增长态势。凭藉本集团的财务实力和积极的管理措施，我们有信心在防范市场不确定性的同时，亦将全力捕捉各项业务商机。

本集团的业绩持续表现理想，实在是我们管理层和员工专注及勤奋的成果。我想藉此机会感谢他们每一位为本集团所作出的贡献。此外，我还要感谢客户和股东的一贯支持及董事会的出谋献策。我将与全体同事继续努力不懈，持续提升本集团的效益，为股东创造更大的价值。



董事长

肖钢

2011年8月24日