



服务香港 共建未来  
— 实现增长 · 追求卓越

# 2006 年度业绩

2007.3.22



中銀香港(控股)有限公司  
BOC HONG KONG (HOLDINGS) LIMITED



## 前瞻性说明的免责声明

本报告及相应的讨论可能包含涉及风险和不确定因素的前瞻性说明。这些说明的表述通常会使用前瞻性的字眼，例如相信、期望、预期、预计、计划、预测、目标、可能、将会，或者某些行动可能或预期会在将来产生结果等等。阁下不应过份倚赖此等仅适用于本报告发表日的前瞻性说明。这些前瞻性的说明基于来自本公司以及其它我们相信可靠的来源的数据。本公司的实际业绩可能远不及此等前瞻性说明，从而可能对本公司股份和一级美国预托股份之市价造成不利影响。

# 与会的高层管理人员

和广北先生

副董事长兼总裁

林炎南先生

副总裁

李永鸿先生

财务总监

高迎欣先生

副总裁

张祐成先生

风险总监

廖仁君先生

信息总监

# 程序

- 业绩摘要
- 财务表现
- 前景展望

# 业绩摘要



中銀香港(控股)有限公司  
BOC HONG KONG (HOLDINGS) LIMITED

90  
1917 - 2007  
服務香港 共建未來  
COMMITTED TO BUILDING A BETTER TOMORROW

# 经营收入及溢利大幅增长

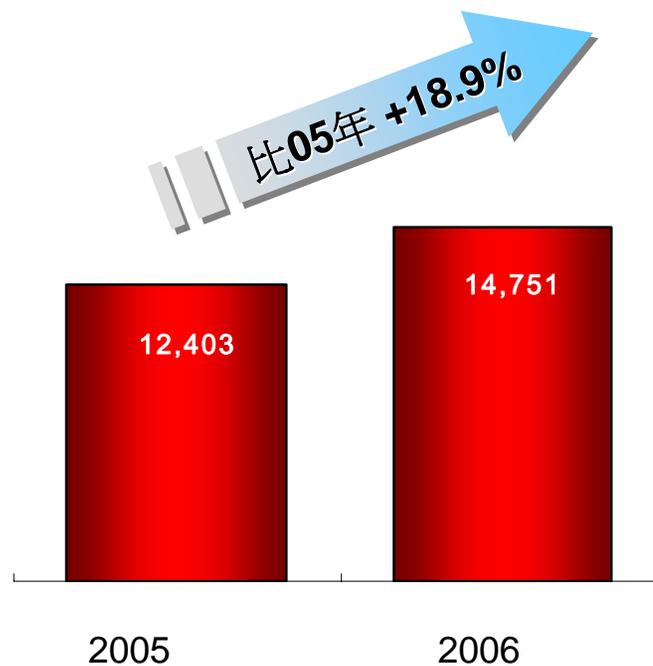
## 提取贷款减值准备前的净经营收入

百万港元



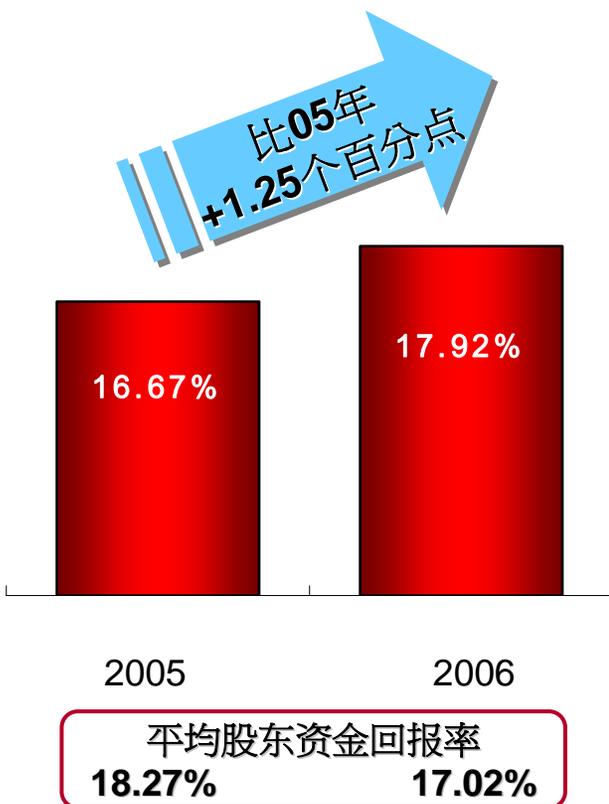
## 提取贷款减值准备前的经营溢利

百万港元

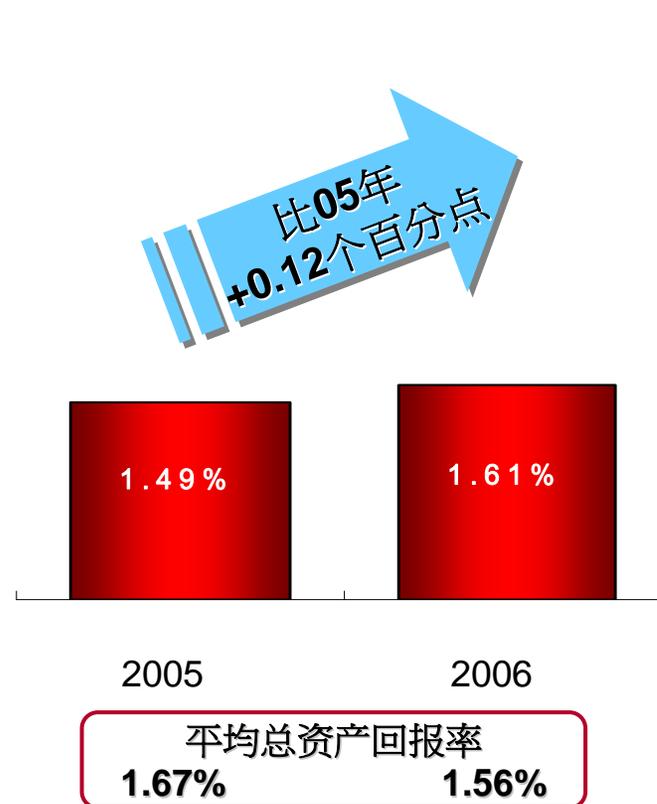


# 平均股东资金回报率及平均总资产回报率有所改善

贷款减值准备前  
平均股东资金回报率



贷款减值准备前  
平均总资产回报率



# 股东应占溢利及股息均持续增长

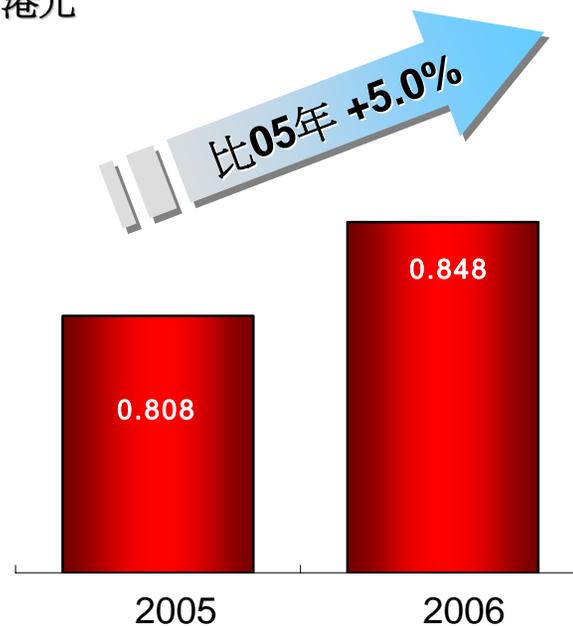
## 股东应占溢利

百万港元



## 每股股息

港元



每股盈利 (港元)  
1.2859      1.3248

## 外部

- 经济蓬勃 – 本地总产值连续第 3 年取得高于趋势的增长，动力来自：
  - 投资
  - 本地消费
  - 对外贸易
  - 股市畅旺、新股上市频仍，令金融市场上扬
  - 失业率下降，工资上升
  - 通胀温和
- 最优惠利率与香港银行同业拆息之间的息差扩阔
- 有利的信贷环境

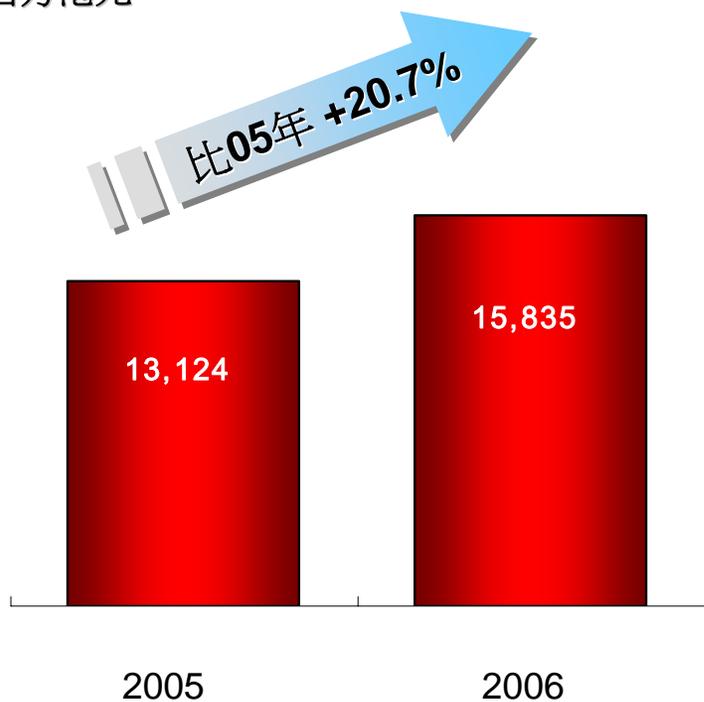
## 内部

- 集团**2006-2011**发展策略进展良好
- 新的业务模型强化了增长平台
- 集中发展高利润的业务，推动自然增长
- 提高业务能力

# 主要收入广泛增长

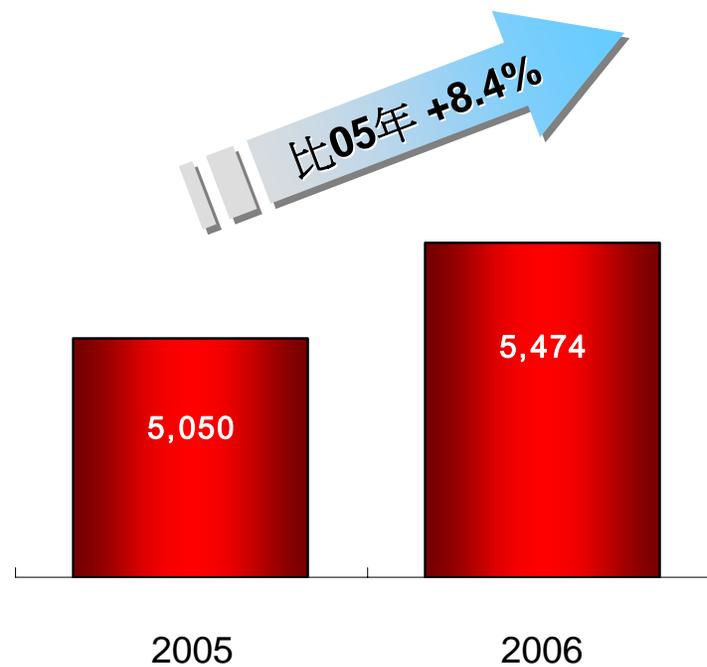
## 净利息收入

百万港元



## 非利息收入

百万港元

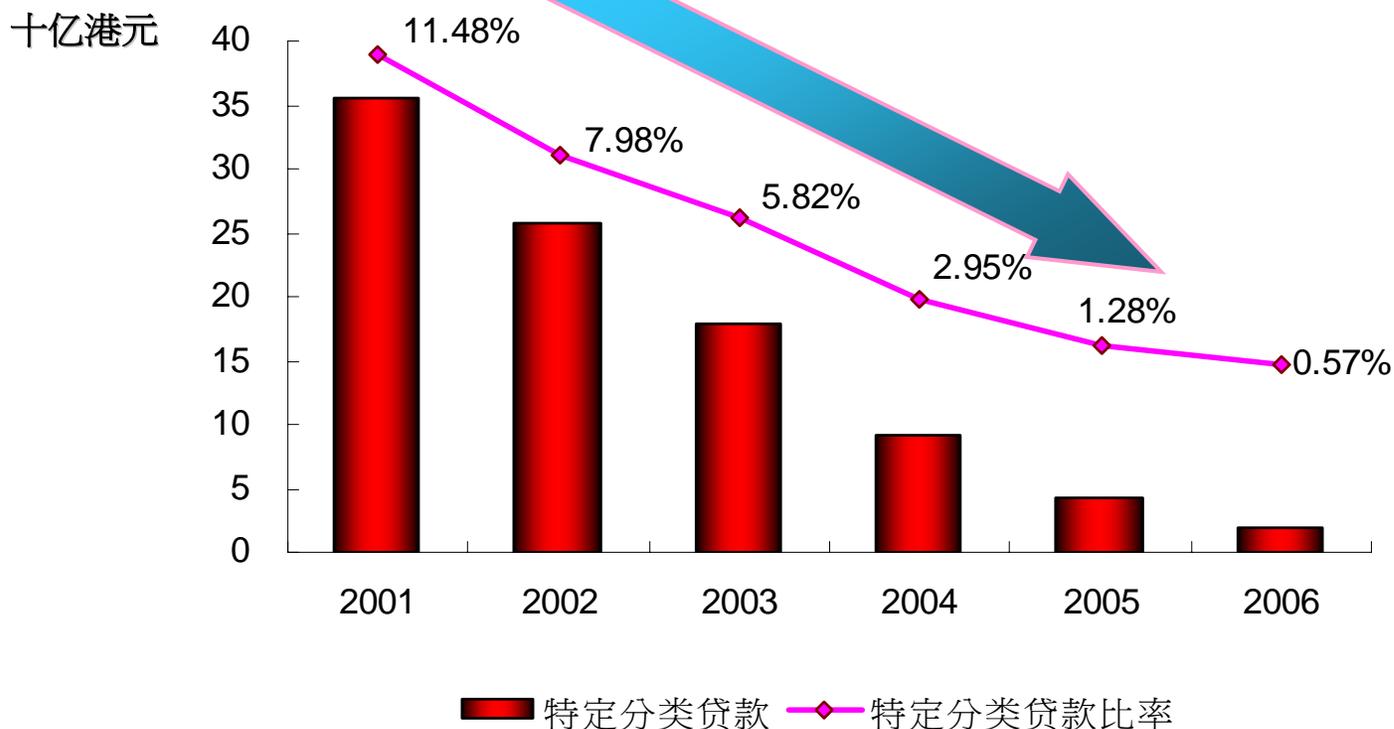


## 其它业务成绩

- 客户存款增长 **10.1%**
- 贷款增长 **3.9%**，受下半年广泛的增长反弹所带动
  - 中小企贷款增长 **10.5%**
  - 内地分行贷款增长 **22.7%**
  - 信用卡贷款增长 **17.6%**
- 净服务费收入显著增长 **26.2%**
- 股票经纪业务增长强劲，业务量增长 **112%**
- 按揭、人民币银行业务及银团贷款保持市场领先地位
- 人寿保险业务大幅增长

# 资产质量进一步改善

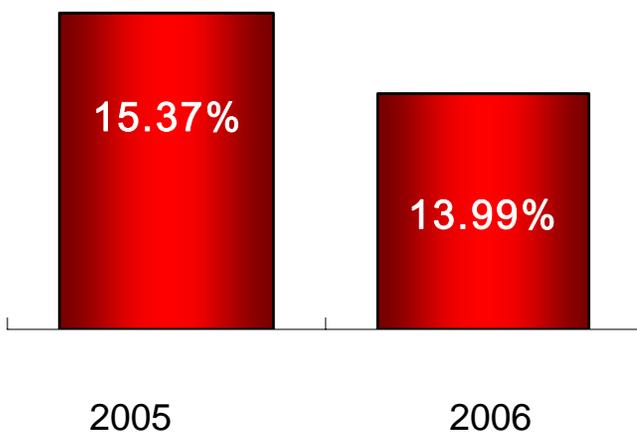
特定分类贷款比率降至0.57%的历史新低



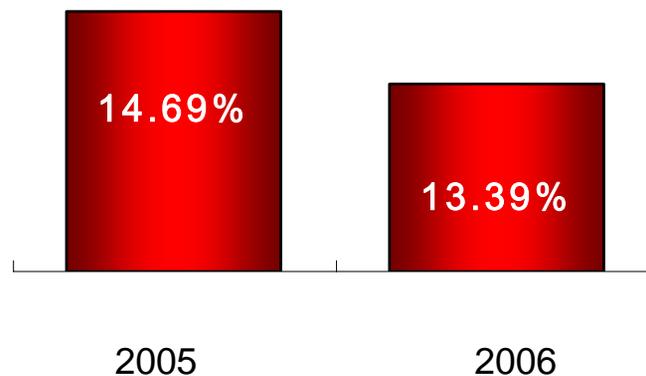
# 资本实力稳健

由于风险加权资产增加，令 2006 年资本充足比率\* 下降，  
但仍维持在13.99% 的健康水平

## 总比率



## 第一级比率



\* 资本协定一

# 财务表现



中銀香港(控股)有限公司  
BOC HONG KONG (HOLDINGS) LIMITED



1917 - 2007  
服務香港 共建未來  
COMMITTED TO BUILDING A BETTER TOMORROW

# 收益账摘要

净利息收入及非利息收入均大幅增长，  
令净经营收入及溢利录得新高

百万港元	2006	2005	与05年 比较%
净利息收入	15,835	13,124	↑ 20.7
净服务费及佣金收入	3,717	2,945	↑ 26.2
其它经营收入	8,412	5,467	↑ 53.9
总经营收入	27,964	21,536	↑ 29.8
保险索偿利益净额	(6,655)	(3,362)	↑ 97.9
提取贷款减值准备前之净经营收入	21,309	18,174	↑ 17.2
贷款减值准备拨回	1,790	2,645	↓ 32.3
净经营收入	23,099	20,819	↑ 11.0
经营支出	(6,558)	(5,771)	↑ 13.6
经营溢利	16,541	15,048	↑ 9.9
非经营项目	598	1,454	↓ 58.9
股东应占溢利	14,007	13,596	↑ 3.0

就2006年6月1日收购中银人寿，集团采用合并会计原则处理，并对2005年比较数字作出适当调整。

# 主要财务比率

	2006	2005	市场比率*
贷款减值准备前平均股东资金回报率	17.92%	16.67%	不适用
平均股东资金回报率	17.02%	18.27%	不适用
贷款减值准备前平均总资产回报率	1.61%	1.49%	不适用
平均总资产回报率	1.56%	1.67%	不适用
净利息收益率	1.90%	1.72%	1.80%
非利息收入比率	25.69%	27.79%	38.30%
成本对收入比率	30.78%	31.75%	42.70%
特定分类贷款比率	0.57%	1.28%	1.11%
已减值贷款比率	0.26%	0.56%	不适用
资本充足比率	13.99%	15.37%	15.00%
贷存比率	49.32%	52.27%	51.78%

\* 资料来源：香港金融管理局

# 净利息收入增加，净利息收益率提高

由于市场利率上升、平均生息资产增加及有效的资产负债管理，  
净利息收入增加

百万港元	2006	2005		与05年 比较%
利息收入	40,271	26,177	↑	<b>53.8</b>
利息支出	24,436	13,053	↑	<b>87.2</b>
净利息收入	15,835	13,124	↑	<b>20.7</b>
<hr/>				
平均生息资产	835,493	760,914	↑	<b>9.8</b>
净利息收益率	1.90%	1.72%	↑	<b>0.18</b> 个百分点

# 非利息收入稳步增长

净服务费收入及净交易收入均有所增长，  
使非利息收入增加

非利息收入	2006	2005	与05年 比较%
百万港元			
净服务费收入	3,717	2,945	↑ 26.2
其它经营收入	8,412	5,467	↑ 53.9
净交易收入	1,888	1,446	↑ 30.6
- 银行	1,468	1,751	↓ 16.2
- 中银人寿	420	(305)	---
净保费收入	6,195	3,630	↑ 70.7
其它收入	329	391	↓ 15.9
	12,129	8,412	↑ 44.2
保险索偿利益净额	(6,655)	(3,362)	↑ 97.9
总额	5,474	5,050	↑ 8.4

# 投资及保险业务强劲增长

股票经纪业务、资产管理服务费及中银人寿收入大增，  
带动投资及保险业务强劲增长

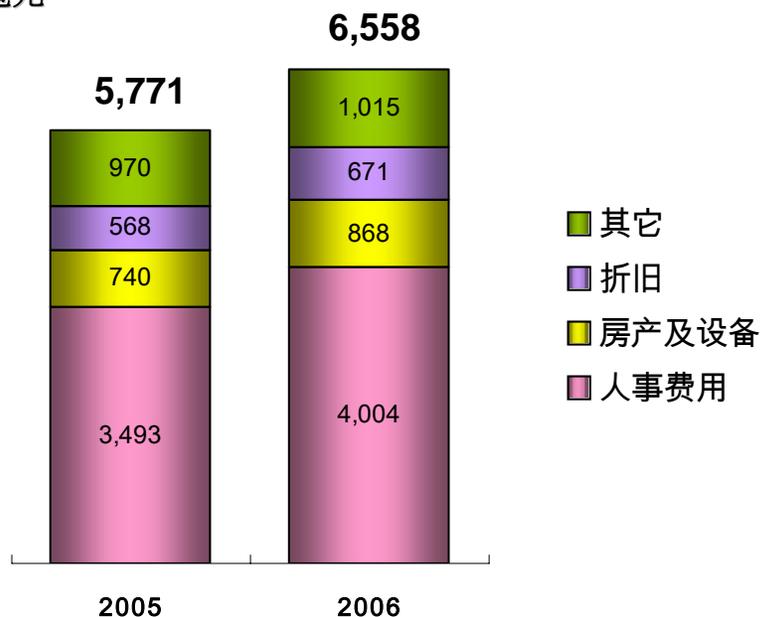
投资及保险业务	2006	2005	与05年 比较%
百万港元			
投资及保险服务费收入			
证券经纪(股票)	1,383	714	↑ 93.7
证券经纪(债券)	105	120	↓ 12.5
资产管理	317	183	↑ 73.2
人寿保险	46	102	↓ 54.9
	<b>1,851</b>	<b>1,119</b>	<b>↑ 65.4</b>
中银人寿的保险及投资收入			
净保费收入	6,195	3,630	↑ 70.7
利息收入	473	318	↑ 48.7
净交易收入	420	(305)	---
其它	6	23	↓ 73.9
中银人寿的保险及投资收入总额*	<b>7,094</b>	<b>3,666</b>	<b>↑ 93.5</b>
减：保险索偿利益净额	<b>(6,655)</b>	<b>(3,362)</b>	<b>↑ 97.9</b>
	<b>439</b>	<b>304</b>	<b>↑ 44.4</b>
投资及保险收入总额	<b>2,290</b>	<b>1,423</b>	<b>↑ 60.9</b>

# 成本控制有效

人事费用虽上升，成本效益得以保持；  
由于收入大幅增长，成本对收入比率进一步改善

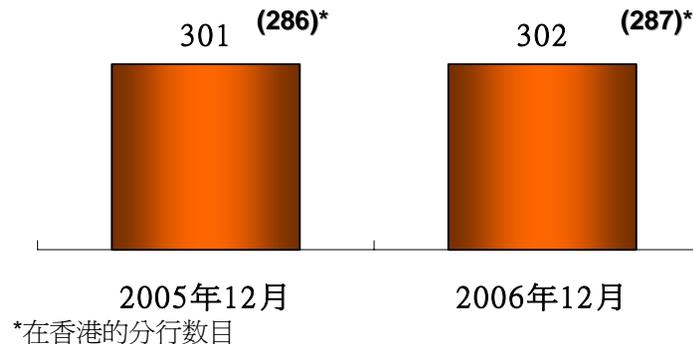
## 经营支出

百万港元

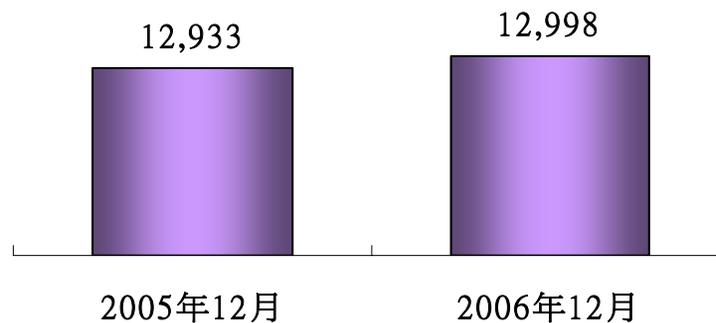


成本对收入比率  
2005: 31.75%  
2006: 30.78%

## 分行数目



## 员工人数 (相等于全职员工计算)



# 贷款减值准备拨回

贷款减值准备拨回减少，惟被大额收回已撤销账项  
及新提准备减少部分抵销

百万港元

贷款减值准备拨回/(提拨)

2006

2005

个别评估

- 新提准备

(647)

(1,304)

- 拨回

313

1,042

- 收回已撤销账项

2,053

1,639

组合评估

- 新提准备

(194)

(11)

- 拨回

203

1,279

- 收回已撤销账项

62

---

拨回收益账净额

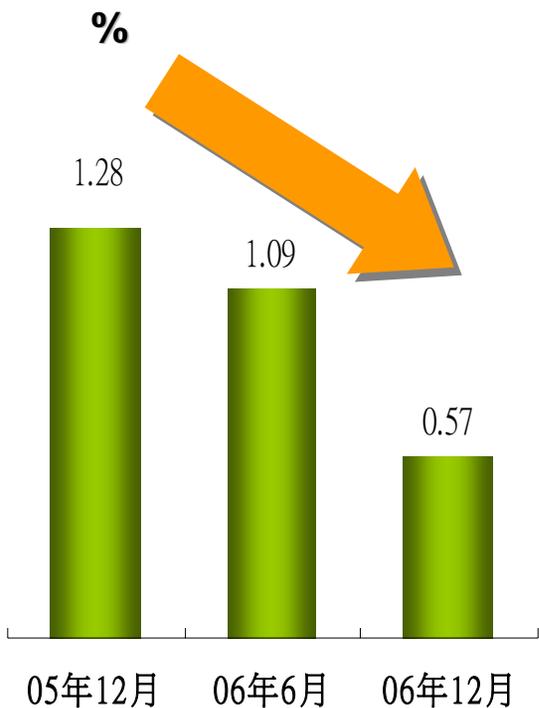
1,790

2,645

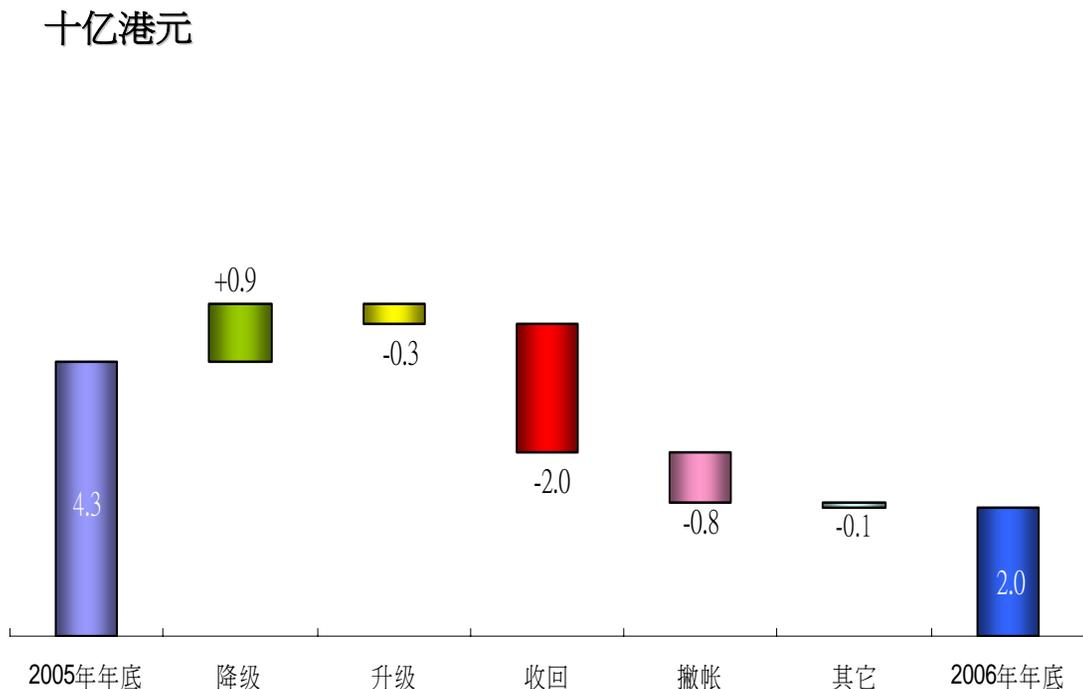
# 资产质量显著改善

特定分类贷款比率下降至**0.57%**的新低纪录

特定分类贷款比率



特定分类贷款的转移



# 资产负债表摘要

资产总额扩大；透过分散投资在收益较高的证券，优化资产运用

百万港元	31.12.2006	31.12.2005	与05年 比较%
<b>资产总额</b>	<b>928,953</b>	<b>831,002</b>	↑ 11.8
库存现金及在银行及其它金融机构的结余	30,973	30,704	↑ 0.9
银行及其它金融机构存款	130,636	125,862	↑ 3.8
证券投资	330,385	264,209	↑ 25.0
客户贷款	347,090	334,023	↑ 3.9
固定资产及投资物业	27,221	26,117	↑ 4.2
<b>负债总额</b>	<b>842,313</b>	<b>749,289</b>	↑ 12.4
银行同业存款	49,034	40,655	↑ 20.6
客户存款*	703,776	639,031	↑ 10.1
发行之存款证	2,498	3,965	↓ 37.0
<b>资本总额</b>	<b>86,640</b>	<b>81,713</b>	↑ 6.0
少数股东权益	1,985	1,778	↑ 11.6
股东资金	84,655	79,935	↑ 5.9

\* 包括结构性存款

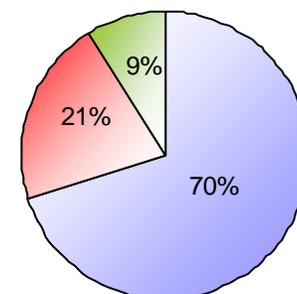


# 客户存款增加，组合优化

## 即期及储蓄存款比例提高

	31.12.2006	31.12.2005	与05年 比较%	下半年比 上半年%
百万港元				
即期存款及往来存款	30,979	28,948	+ 7.0	+ 8.9
储蓄存款	256,653	216,540	+ 18.5	+14.6
定期、短期及通知存款	407,059	387,170	+ 5.1	+ 4.8
结构性存款	9,085	6,373	+ 42.6	-10.1
<b>客户存款总额</b>	<b>703,776</b>	<b>639,031</b>	<b>+ 10.1</b>	<b>+ 8.1</b>

存款货币组合



□ 港元      □ 美元      □ 其他

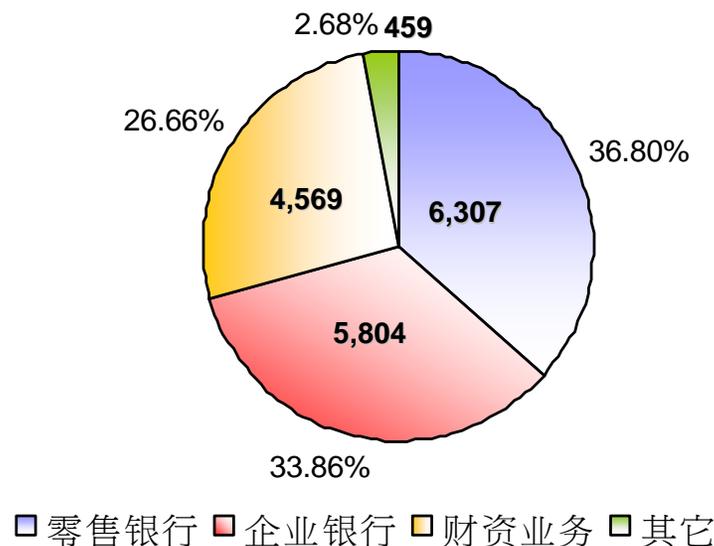
# 分类业务的盈利贡献

所有分类业务的经营溢利均呈双位数字增长

提取减值准备前的经营溢利



分类业务对集团除税前溢利的贡献



# 保险业务 – 与中银人寿的协同效应

## 净保费收入大幅增长

百万港元	2006	2005	与05年 比较%
净利息收入	473	318	+ 48.7
净保费收入	6,195	3,630	+ 70.7
净交易性收入/(亏损)	420	(305)	---
其它收入	6	23	- 73.9
总经营收入	7,094	3,666	+ 93.5
保险索偿利益净额	(6,655)	(3,362)	+ 97.9
保险及投资收入	439	304	+ 44.4
经营支出	(65)	(56)	+ 16.1
保险业务经营溢利*	374	248	+ 50.8
付予中银香港的净服务费及佣金支出及其它	(200)	(106)	

\*集团对销数后

# 内地业务增长

提取减值准备前的经营溢利、贷款总额及客户存款均大幅增长，  
资产质量改善

## 14家内地分支行合并损益表

百万港元	2006	2005	与05年 比较%
经营收入	562	456	+ 23.2
经营支出	188	146	+ 28.8
提取减值准备前经营溢利	374	310	+ 20.6
除税前溢利	418	381	+ 9.7

### 客户存款



### 客户贷款



0.57%    0.42%    0.23%  
特定分类贷款比率

# 前景展望



中銀香港(控股)有限公司  
BOC HONG KONG (HOLDINGS) LIMITED



1917 - 2007  
服務香港 共建未來  
COMMITTED TO BUILDING A BETTER TOMORROW

- 本地经济将保持增长动力，投资及内部需求增加，通胀温和
- 美息在**2007**年下半年可能下调
- 人民币银行业务的扩大，中国金融市场的进一步开放，均为银行业带来新的业务机会
- 本地及海外业务竞争激烈
- 国际金融市场更为波动
- 经营成本上升

- 业务增长
- 中国业务策略
- 「客户关系—产品—分销网络」(RPC)模型的落实执行
- 提升业务能力

## 透过业务多元化及开拓高收益业务，促进业务增长

- 财富管理及保险：重点是加强「以客户为中心」的产品创新，以及扩大客户基础
- 中小企业业务：重点是提升产品 / 服务、加强客户关系、扩大服务网络、简化业务流程及提高授信审批效率
- 贸易融资：重点是加强基础建设、优化授信额度结构、提高灵活性及效率
- 消费贷款：重点是扩大产品覆盖面、重新包装产品及加强交叉销售

## 中国业务策略

- 采取“双线并进”的策略，同时发展零售及批发银行业务
  - 零售银行：南洋商业银行(“南商”)申请在内地注册当地银行
  - 企业银行：中银香港及集友保留外资银行分行的身份
- 南商将发展全面银行服务，侧重零售银行服务
- 中银香港着重发展企业银行及外汇业务
- 目标：至**2009**年增设分支行一倍以上，重点是在珠江三角洲、长江三角洲和沿海的主要城市
- 继续与中国银行紧密合作，达致互利共赢

## 落实执行 RPC 模型，以提高营运效率及加强竞争能力

- 按不同客户层的需要，度身订造产品和服务
- 透过本地分行网络，以及扩展内地分行网络，加强交叉销售，提高产品渗透率
- 充分利用分销网络及改善工作流程，促进销售及营销
- 继续投资于人力资源及信息科技基础建设

## 寻求扩展机会

- 寻找与集团业务模型互补的公司或业务经营，藉以加强产品平台及市场地位
- 着眼点是资产管理、股票经纪和保险业务



服务香港 共建未来  
— 实现增长 · 追求卓越

# 2006 年度业绩

2007.3.22



中銀香港(控股)有限公司  
BOC HONG KONG (HOLDINGS) LIMITED

