



中銀香港私人銀行董事總經理曾錦燕表示，集團在舊中銀大廈這個香港地標中設立私人銀行總部，代表集團相當重視私人銀行業務和其發展潛力。

# 中國銀行(香港)私人銀行 加快區域化發展 力推一體化平台

適逢中國銀行在港服務100周年以及香港回歸祖國20周年，中國銀行(香港) (「中銀香港」) 私人銀行的總部今年將由花園道1號中銀大廈，遷移至中環德輔道中的舊中銀大廈，突顯出私人銀行在集團八大業務中的重要地位。

中銀香港私人銀行董事總經理曾錦燕表示：「集團在舊中銀大廈這個香港地標中設立私人銀行總部，代表集團相當重視私人銀行業務和其發展潛力。」她指，集團對私人銀行業務的重視亦給予客戶很大的信心。

這次新總部的設計工作由著名建築師貝聿銘的兒子貝禮中負責，透過打通空間、窗門和光線為舊中銀大廈這個百年歷史舊建築物注入新元素，並將大廈內原有建築風格及設計復原。

曾錦燕說，中銀香港私人銀行將繼續深化與集團各部門包括個人銀行和企業銀行合作，為整體客戶提供全方位服務，亦會推動海內外業務的一致發展，包括與母行強大的全球分行網絡攜手建立海外私人銀行中心，以及把財富管理服務拓展至東南亞以至全球各地。

中銀香港早前在業績發布會上表示，該行將擴展為區域性銀行，並加快區域化發展，做好東南亞業務。該行去年已完成收購母行中國銀行在馬來西亞的業務，並在汶萊開設分行，而今年首季則完成了對中國銀行(泰國)股份有限公司的收購，並與母行就收購印尼及柬埔寨業務分別簽訂收購協議。

## 財富管理業受惠一帶一路國策

曾錦燕表示：「基於東南亞地區的地緣政治和匯率問題，客戶對離岸私人銀行服務有很大的需求。中銀香港正在積極發展東南亞市場，並全面發展個人財富管理、企業和投資等多元化業務，未來更希望把香港的人才和經驗輸送到東南亞，加快當地分行的建設，為客戶提供一體化平台服務。」

根據今年初發布的2016年《華僑華人藍皮書》，東南亞地區約有4264萬華僑華人，佔全球華僑華人的73.5%；世界華商500強中約有三分之一在東盟國家。

她指，在東南亞地區，在本地扎根多年的華僑、正在崛起的中產階級以及到當地發展的中國企業都是中銀香港私人銀行的目標客戶。

她稱：「東南亞的華僑華人與中國銀行有深厚的關係，是我們重點服務對象。」而很多中國企業正配合國家的「一帶一路」政策走出去，帶動了東南亞客戶對整體銀行業務的需求；同時當地中產階級的崛起也會為財富管理和私人銀行業務創造龐大商機。

## 市場將持續波動 宜加強風險管理

今年國際政治經濟形勢依然複雜，全球經濟低增長、低貿易、低利率、高風險的格局仍將持續，保護主義抬頭、反全球化趨勢加劇，增添經濟前景的不確定性，加上金融科技的衝擊，銀行經營與發展仍將面臨挑戰。

曾錦燕指出：「由於今年環球市況將持續波動，我們會本著一貫作風，為客戶提供穩健和優質的定息債券，同時因應市場最新情況，在外匯和貴金屬市場為客戶尋找機遇。我們不會只顧為客人投資，而是會為他們提供避險的機會。」她指，地緣政治事件頻繁令黃金越來越吸引，外匯套戥亦為投資者帶來機遇。

她續說，投資者也可考慮在整體投資組合內加入人民幣產品，因為人民幣將有機會成為國際貨幣，長遠市場對其有穩定的需求。

## 私人財富管理業推動人才培訓

據財富研究和顧問公司Wealth-X數據指，本港私人財富管理市場目前達6000億美元，成為全球第五大離岸財富中心。另有報告指，亞洲每三天就誕生一個億萬富豪，當中大部分來自中國。

身兼私人財富管理公會(PWMA)副主席的曾錦燕表示：「全港有47間提供私人銀行服務的機構，但前線人員只有3,300人，並不足夠。」今年4月該會與金管局推出了私人財富管理先導人才培訓計劃，為有志從事私人財富管理工作的年青人，提供專門的專業培訓及就業機會。參與者可在修讀大學時第二及第三年暑期到私人銀行實習，畢業後有較大機會獲取錄為員工。

她指，有關學徒計劃在歐洲很成功，而本港首年共有10間機構參與，共20個名額；4月的招聘會反應熱烈，逾600人出席，明年或推過百名額。她預料，這項大規模計劃將會吸引到一批人才入行，為私人銀行業界提供新血，亦為有志入行者盡早提供培訓。



個人 · 家庭 · 事業

## 傳·承

### 「珍·傳」跨代財富方案

泉水淙淙流傳，成就世世相傳，為萬物生生不息的法則。中銀香港私人銀行，為您提供跨代財富管理方案，以及專業產品和服務，包括「信託及託管服務」、「遺產規劃服務」及「全面保險服務」等，並透過定期重檢資產組合，確保有效執行財富規劃方案，守護您的財富和摯愛，讓珍貴的，世代相傳。

如欲進一步瞭解中銀香港私人銀行服務，歡迎致電+852 3982 6988或電郵至privatebanking@bochk.com查詢。

