

# 中國銀行(香港)私人銀行 抓緊人民幣及大灣區發展機遇

中國銀行(香港)(中銀香港)私人銀行董事總經理甘宇文表示：「人民幣國際化由10年前的十二五規劃，到現在的十四五規劃，一直向前發展。」



隨著人民幣國際化步伐加快，很多海外投資者對人民幣產品興趣增加，希望透過即將開通的粵港澳大灣區跨境理財通加強投資內地。同時，港府大力吸引各地家族辦公室來港設點，也將為香港私人銀行和財富管理業帶來新機遇。

中國銀行(香港)〔中銀香港〕私人銀行董事總經理甘宇文表示：「人民幣國際化由10年前的十二五規劃，到現在的十四五規劃，一直向前發展，投資者在人民幣資產配置的比重正不斷上升；香港作為亞洲財富管理中心，擁有全球最大的離岸人民幣資金池，可受惠於人民幣國際化的大趨勢。」

據今年3月內地公布的《十四五規劃綱要》指，中央政府支持香港強化其全球離岸人民幣業

務樞紐、國際資產管理中心及風險管理中心功能。人民銀行官員最近亦指，香港有足夠的條件和基礎完成有關目標，尤其可協助中國企業在東南亞國家以人民幣進行投資。

## 跨境理財通 助拓新投資產品

今年5月，內地公布就大灣區跨境理財通業務試點實施細則進行公開諮詢，暫定南向、北向總額度上限為1,500億元人民幣，個人投資額度為100萬元。

甘宇文補充：「數據指去年港股通南向資金淨流入逾6,000億港元，市場普遍預料在跨境理財通全面啟動後，流入香港的資金量將更為龐大，屆時投資產品和相關配套將出現震撼性發展，再加上大灣區區內高淨值人群數量不斷增加，為香港私人銀行和財富管理業提供了新的增長動力。」

他又指，在東南亞市場方面，配合集團區域化發展戰略，中銀香港私人銀行推進東南亞業務發展，與分支機構積極聯動，例如透過網上投資講座發掘東南亞各地華僑潛質客戶，並為當地客戶提供專業優質的金融服務。

## 香港成家族辦公室樞紐

今年6月，投資推廣署成立了新團隊，專責推動香港家族辦公室事務發展。除了香港成員外，團隊還有兩位來自內地和一位來自歐洲的成員。港府指，內地很多超高淨值人士，特別是立足大灣區的企業家，都會以香港作為設立家族辦公室的首選地。

甘宇文說，對私人銀行而言，吸引家庭辦公室來港設點是重中之重的發展方向，尤其在鄰近港澳的深圳和珠海有較多新機遇；多年來不少深圳民企高速成長，很多由孵化器培育的初創公司已達海外上市的規模，其企業家和高管都是私人銀行的目標客戶群。

他稱：「很多民營企業家希望把資金分散到海外市場，香港是最佳的選擇。」長遠而言，大灣區富裕人群在港的理財需要將逐漸擴展至家族傳承，以及家族辦公室等方面。

## 善用科技 應對疫情新常態

甘宇文指，為應對疫情新常態，中銀香港私人銀行加快發展金融科技，也更常利用視象會議與客人溝通；客戶在這方面的接受程度越來越高，客戶經理減少了出差開會，工作效率反而上升。在後疫症時代下，中銀香港私人銀行致力打造更具前瞻性、更全面、更多元化的投資平台，以風險管理的均衡投資模式，並針對超高淨值客戶的投資需求，希望在可控的風險水平下，助客戶達到預期的投資目標。

## 財富管理業 人才競爭激烈

基於對財富管理的需求不斷上升，面對業內人手不足情況，他說，中銀香港私人銀行在培育人才方面提供「人才階梯」的配套，讓客戶經理可看到晉升願景，管理層亦與員工多作交流，為員工提供愉快的工作環境，以留住人才。

身兼私人財富管理公會(PWMA)行會成員的甘宇文表示，該會自2017年推出私人財富管理先導學徒計劃以來，共推出了約13個實習項目，讓大學生到私人銀行進行暑期實習。中銀香港私人銀行亦成功聘請以往的實習生，未來會繼續吸納這方面的人才。

甘宇文

中銀香港私人銀行董事總經理



## 穩·中·融·動

「天圓地方」，古代先哲提出的宇宙觀，寓意萬物相輔相成，帶來繁榮穩定、持續發展。同樣致力於穩健發展、追求卓越的中銀香港，憑藉雄厚根基及實力、專業優秀的服務，為您提供全面、貼身的私人銀行服務與財富管理方案，助您樂享人生，傳承未來。

如欲進一步了解更多中銀香港私人銀行服務，歡迎致電 +852 3982 6988 或電郵至 [privatebanking@bochk.com](mailto:privatebanking@bochk.com) 查詢。

